

Wir bieten Ihnen im Zuge einer Nachfolgeregelung eine interessante Führungsposition als

Geschäftsführer Vertrieb und Marketing (m/w)

Unser Familien-Unternehmen ist Premium-Partner des Lebensmittelhandels. Bekannt sind wir für innovative Gerichte, neue Verpackungsvarianten und die Weiterentwicklung der klassischen Lebensmitteldose.

Heute sind wir marktführend bei Fleischfertiggerichten in einer breiten Sortimentsvielfalt. Mit ca. 190 langjährigen Mitarbeitern und Auszubildenden sind wir einer der größten Arbeitgeber in der Region nördlich Berlins.

Auch wenn sich im Laufe der vier Generationen vieles verändert hat, sind wir ein in die Zukunft gerichtetes Unternehmen mit hohem Qualitätsanspruch, Weitblick und Innovationsbereitschaft geblieben. Wir stellen uns kontinuierlich den Ansprüchen der Menschen an eine zeitgemäße Ernährung und nutzen Fortschritte in der Lebensmittelherstellung und in der Verpackung.

Ihre Aufgaben:

Wir wollen unsere gute Marktposition weiter ausbauen und unser Portfolio erweitern. Dazu sollen Sie unsere Marktstrategie weiterentwickeln und unsere Vertriebsorganisation an die internationale Marktentwicklung anpassen. Wir erwarten Ihre Impulse zu einem zukunftsfähigen Vertriebscontrolling. Sie sind verantwortlich für die Betreuung unserer strategischen Kunden im Lebensmittelhandel und können diese mit innovativen Vermarktungsideen überzeugen.

Direkte Umsatz und Gewinnverantwortung (im hohem zweistelligen Millionenbereich) des Gesamtgeschäftes in Abstimmung mit dem Vorsitzenden der Geschäftsführung und dem technischen Geschäftsführer. Sicherstellung und Ausbau unserer Umsatz- und Marktposition durch Weiterentwicklung der Produkt- und Vertriebsstrategie in Zusammenarbeit mit den Gesellschaftern.

Führung unserer Vertriebsmannschaft, Personalverantwortlich für ca. 10 Mitarbeiter im Innendienst und Außendienst sowie Export.

Unsere Anforderungen:

Sie sind Branchenprofi mit kaufmännischen Hintergrund. Sie sind erfahren und führungsstark und können nach einem betriebswirtschaftlichen Studium, oder ähnlicher Ausbildung umfangreichen Erfahrungen und nachweisbare Erfolge im Vertrieb und Marketing von Nahrungsmitteln einbringen. Verhandlungssichere Englischkenntnisse sind von Vorteil.

Sie besitzen nachweisbare Erfolge in der strategischen Entwicklung von Unternehmen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Export. Sie sind eine Persönlichkeit die innovative Impulse setzt, Mitarbeiter und Kunden für Veränderungen und Innovationen begeistern kann.

Sie überzeugen durch Ihre durchsetzungs- und kommunikationsstarke Führungspersönlichkeit mit ausgeprägtem analytischem Denkvermögen und strukturierter Arbeitsweise. Sie passen auch als „Macher“ in die Wertewelt eines Familienunternehmens, welches erfolgreich und international ausgerichtet in einer Team- und Servicekultur sich noch eine Hands-on-Mentalität bewahrt hat.

Sie berichten direkt an die Gesellschafter. Die Position ist zum nächstmöglichen Zeitpunkt zu besetzen. Der Dienstsitz ist eine attraktive Kleinstadt nördlich von Berlin.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Einkommen und Verfügbarkeit bevorzugt per Mail an Wolf Kempert, kempert@unu-berlin.de. Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie mich gerne an: +49 303101 2021
UNU GmbH, Bischweilerstraße 17, D-14163 Berlin